



Europa, en manos de los pequeños

Los países con menor extensión territorial encabezan los rankings del bienestar

Los estados más prósperos no son los que tienen una mayor extensión. Austria o Bélgica son modelos de países con altos índices de desarrollo humano (IDH), un baremo que, más allá del PIB macroeconómico, mide conceptos como la esperanza de vida, la alfabetización, la atención sanitaria, la educación o el nivel de vida. Un informe de Credit Suisse sugiere que los países pequeños tienden a gestionar sus recursos de forma más eficiente: de los 20 estados con un mayor IDH del mundo, la mayoría son considerados pequeños. Este informe recoge el análisis de algunos territorios, entre ellos Cataluña, que ocupa la posición número 27 mundial. Si fuera independiente y gestionara sus propios recursos, podría incluso llegar a la 22ª posición, por delante de otros países como Francia o Italia. Dinamarca, los Países Bajos o Noruega son algunos de los ejemplos en los que se refleja el poder de un territorio pequeño.



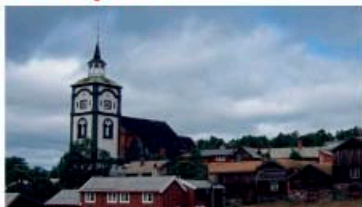
NORUEGA

Facilidades para hacer negocios y creación de riqueza

El Global Competitiveness Report (2015-16) sitúa a Noruega en la posición número 11 de un total de 140 economías, evaluadas según las facilidades que ofrecen para las empresas. En ese mismo sentido se enfoca el informe Doing Business (World Bank, 2015) señalando a Noruega como el tercer mejor país para fundar una empresa.

Cataluña también atraviesa actualmente una coyuntura económica que atrae la atención extranjera. De hecho, ha sido escogida en 2016 por el prestigioso periódico Financial Times como la mejor región del sur de Europa para invertir.

Noruega es el tercer mejor país del mundo para fundar una empresa



AUSTRIA

Trabajo universal, riqueza colectiva

Por tamaño, densidad y población, Austria es uno de los países más equiparables a Cataluña. De sus 8,4 millones de habitantes sólo un 6% de la población activa está desempleada, lo que a la práctica supone casi la plena ocupación. Hablamos también de uno de los 10 países más ricos del mundo (considerando el PIB per cápita).

Sólo un 6% de la población activa está desempleada, lo que a la práctica supone casi la plena ocupación

Cabe recordar que los 5 países más ricos del mundo tienen, precisamente, menos de 5 millones de habitantes. Según el Fondo Monetario Internacional (FMI), Cataluña ocuparía el 14º puesto en caso de ser independiente.

Cataluña ha sido, durante el primer trimestre del 2016 el territorio del Estado con mayor disminución del desempleo (un 13% menos que el último trimestre de 2015). Hoy en día se sitúa en el 17% mientras que en España se mantiene en el 21%.



PAÍSES BAJOS

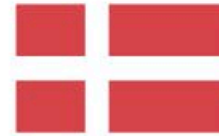
Un salario mínimo para una vida decente

Miquel Marzábal, funcionario en el Ayuntamiento de Ámsterdam, explica que "Cataluña podría ser los Países Bajos del Sur de Europa". Según el World Economic Forum (2012) este país es la quinta potencia mundial en términos de productividad, gracias a sus conexiones aeroportuarias con el resto del continente y del mundo.

Estos niveles de negocio se suman a los derechos de los trabajadores, que perciben uno de los Salarios Mínimos Interprofesionales (SMI) más altos de Europa (1.508€). Mientras tanto, en España el SMI es de 655€, menos de la mitad.

En los Países Bajos tienen el salario mínimo interprofesional más alto de Europa (1.508€)

El Parlamento catalán ha aprobado recientemente una resolución que insta al Gobierno a avanzar hacia un SMI equivalente al 60% del salario medio; es decir, aproximadamente 1.000€ mensuales y a impulsar este acuerdo mediante el diálogo social y permanente.



DINAMARCA

Democracia y estado del bienestar contra la corrupción

Dinamarca (5,6 millones de habitantes) es uno de los estados más desarrollados y modernos del mundo. Según una encuesta internacional, elaborada por SoCap, la sociedad danesa es la que más confía en el prójimo. Cabe añadir que la transparencia política en este país es muy elevada. Según el Corruption Perceptions Index, Dinamarca es el estado que experimenta menos corrupción del mundo.

Dinamarca es el país con menos corrupción del mundo

También es uno de los mejores países donde vivir, según el Índice de Prosperidad del Instituto Legatum (2010). Los daneses son la población más feliz y satisfecha del mundo y el segundo país más pacífico y seguro, según el Índice de Paz Global (2009). La tasa de delincuencia también es baja y las tensiones sociales y los conflictos internos son prácticamente inexistentes.

PONIENDO EL FOCO EN LOS DATOS

25 de los 47 estados miembros del Consejo de Europa se han creado durante el siglo XX.

Por dimensión, situación geográfica y recursos, la República catalana aspira a ser un país más justo, próspero y democrático.

Desde 1945, el número de estados miembros de las Naciones Unidas ha pasado de 50 a 193.

El 75% de los actuales países de tamaño similar al de Cataluña se han creado en los últimos 70 años.

Una cuarta parte de los estados del mundo se han independizado desde 1977.

Dinamarca tiene los salarios más altos del mundo y, al mismo tiempo, tiene el nivel más elevado de igualdad de ingresos. Actualmente, el Parlamento catalán debate si debería aumentar el IRPF a las rentas más altas para favorecer esa misma distribución. Además, Cataluña es el territorio del Estado con un menor índice de casos de corrupción: con un 16% de la población de España, concentra un 7% de los casos y, junto a Castilla y León y Euskadi, tiene también, el mayor nivel de transparencia.

Un país con los salarios más altos del mundo y, a su vez, con el nivel más elevado de igualdad de ingresos

Toni Segovia, científico residente en Dinamarca, lo resume así: "una Cataluña independiente podría tener índices elevados de integridad y un sistema judicial realmente justo. Nada nos indica que no pueda ser de este modo. El modelo ya lo han inventado los daneses, únicamente deberíamos adaptarlo".





En 2015 las exportaciones de productos informáticos, electrónicos y ópticos aumentaron el 33,8% y los productos farmacéuticos subieron un 9%

Por áreas geográficas, las exportaciones en la Unión Europea representaron el 65,64% del total, mientras que las ventas fuera de la UE el 34,5%

Cataluña atesora el 3% de la producción científica de la UE y el 1% de las patentes, el doble de lo que le correspondería por número de población

15,3% respecto al mismo periodo del año anterior, alcanzando los 1.514,4 millones de euros.

El 22,1% de las empresas consideradas "innovadoras" del Estado, son catalanas, según el Instituto Nacional de Estadística (INE). Entre 2012 y 2014 había registradas en Cataluña 8.830 compañías "innovadoras", por las 39.893 existentes en todo el Estado español.

Los mismos datos confirman que la inversión empresarial ha empezado a repuntar (subió un 0,8% el pasado trimestre). En el resto del Estado se redujo un 2,1%. Unas cifras que apuntan la dirección a tomar para poder salir de la crisis.

ECONOMÍA DE PRIMERA DIVISIÓN

En 2015 la inversión extranjera en Cataluña se incrementó en un 240,4% en relación al primer trimestre de 2014

Dicen que nadie es profeta en su tierra, así que para darse cuenta del potencial propio no hay más que fijarse en cómo nos ven -y cómo nos tratan- fuera de nuestras fronteras. Durante los primeros trimestres de 2015 la inversión extranjera directa en Cataluña se incrementó en un 240,4% en relación al año anterior.

Desde 2010, países como Alemania, Estados Unidos o el Reino Unido han invertido en Cataluña en 66 proyectos por valor de 1.070 millones de euros (un 56% del total) y han generado unos 6.000 puestos de trabajo.

Cualquier inversión es bienvenida, ya que genera ocupación, aumenta las contribuciones a la seguridad

social y, además, demuestra confianza en un determinado territorio. Cabe tener en cuenta que, además, la mayoría de las inversiones que recibe Cataluña del extranjero están directamente relacionadas con empresas productivas de sectores clave para la economía del siglo XXI, como son las tecnologías de la información

(TIC) o las biociencias.

Cataluña atesora el 3% de la producción científica de la Unión Europea y el 1% de las patentes, el doble de lo que le correspondería por número de población.

Las exportaciones catalanas de productos industriales de alto contenido tecnológico aumentaron el tercer trimestre de 2015 un

“Ha habido un cambio radical en la situación de la ciencia en Cataluña”



Roderic Guigó: Bioinformático, investigador sobre la ecología evolutiva. Ha trabajado en Estados Unidos y ahora reside en Cataluña. Actualmente trabaja en el estudio de la estructura del genoma.

¿Cuál es el estado de salud de la investigación en Cataluña?

El estado de salud de la investigación en Cataluña es comparativamente excelente respecto a España. Los investigadores catalanes son los que reciben más financiación internacional y los que publican los artículos científicos de mayor impacto. Las universidades catalanas son las que ocupan, entre las universidades del Estado, los primeros lugares en los rankings internacionales. Cataluña es la comunidad española que atrae un mayor

número de investigadores venidos del extranjero.

“Los ciudadanos deberían ser conscientes de que la ciencia se financia, básicamente, con sus impuestos”

Si bien es cierto que podemos compararnos con otros países europeos, cabe decir que estamos muy lejos de aquellos países que lideran la investigación científica en el mundo, algunos de un tamaño similar al nuestro.

¿Podemos hablar de un gran potencial? ¿A qué se debe?

En los últimos quince años ha habido un cambio radical en la situación de la ciencia en Cataluña.

“El estado de salud de la investigación en Cataluña es comparativamente excelente respecto de España”

Este cambio obedece a la adopción de unas medidas concretas, relativamente simples y poco costosas pero que tuvieron, en su momento, un impacto substancial. Estas medidas han permitido el desarrollo de la ciencia en Cataluña, al margen del sistema español. Este sistema (caracterizado por la funcionarización de la ciencia y su centralización) favorece la desmotivación, puesto que el mérito (el esfuerzo, los resultados) no obtienen recompensa alguna.

Desde el año 2000, la Generalitat ha potenciado la creación de centros de investigación propios, que tienen un funcionamiento autónomo y en los que la financiación depende de la evaluación externa e internacional de los resultados. Pese a su corta vida, son actualmente considerados como los mejores centros de

investigación catalanes.

Además, se implantó un programa de atracción de talento internacional denominado ICREA. Este programa, puesto que ofrece condiciones mucho más favorables que las de los centros de investigación y las universidades españolas, ha facilitado la incorporación de investigadores extranjeros de primera línea. Estos investigadores, a su vez, son capaces de atraer a nuestro país una financiación internacional de una magnitud muy superior a la inversión que ha sido necesaria para atraerles a nuestro sistema.

“Estamos muy lejos de aquellos países que lideran la investigación científica”

¿Hay algo que frene este potencial?

La crisis económica de los últimos años ha frenado la inversión en ciencia. En los centros dependientes de la Generalitat la inversión no ha crecido y en los centros dependientes del Estado español la inversión ha descendido drásticamente. Ha sido un golpe muy duro para la ciencia española en general y catalana en particular. En cualquier caso, la mayor parte de la investigación

que se lleva a cabo en Cataluña, se realiza dentro del marco español. Este hecho frena su potencial de manera extraordinaria. Los ciudadanos deberían ser conscientes de que la ciencia se financia, básicamente, con sus impuestos. El rendimiento de esos impuestos, que se mide como retorno en la mejora de la calidad de vida, es muy superior cuando son invertidos en los centros específicamente catalanes que en otros centros, la mayoría de titularidad estatal o sometidos mayoritariamente al marco de referencia español (como por ejemplo, las universidades).

“En los centros dependientes de la Generalitat la inversión no ha crecido y en los centros dependientes del Estado la inversión ha descendido drásticamente”

Esto no significa que los investigadores catalanes sean mejores que los investigadores españoles, pero sí que los que desarrollan su labor bajo el modelo de investigación catalán tienen una mayor capacidad de explotar sus potencialidades, lo que repercute en beneficio de la sociedad.

EXPORTACIONES CATALANAS DE RÉCORD

UNA CUARTA PARTE DEL TOTAL ESPAÑOL

El pasado 2015 las empresas catalanas exportaron al extranjero productos por valor de unos 64.000 millones de euros, un récord absoluto que supone un 25,5% del total de las exportaciones españolas.

MÁS VOLUMEN AL EXTRANJERO
Desde 2010, el volumen de mercancías que Cataluña exporta al extranjero supera anualmente lo que destina a España.

PIONEROS EN LA UE

La creciente actividad exterior de Cataluña la proyecta como una de las economías más abiertas de la UE. Sus productos circulan por todo el mundo (América: 10,3%, África: 6,2%) y van a más: el volumen de productos comercializados a países emergentes se ha duplicado desde el año 2000 y representa un 11% del total.

CON LA CRISIS, EXPANSIÓN
Pese a que la tendencia a exportar comenzó con la entrada en el mercado común, la crisis ha provocado que estas cifras se multipliquen exponencialmente.



Fuente: Idescat (Institut d'Estadística de Catalunya).

ABIERTOS AL MUNDO

Desde 2010 Cataluña exporta más mercancías al resto del mundo que las que destina a España. Los sectores clave de las exportaciones catalanas son: la automoción y la química (17,1%), los productos alimentarios (10,2%) y la industria farmacéutica (7%)

La crisis económica que azotó y que continúa azotando a España y Europa, forzó a muchos autónomos y pequeñas y medianas empresas (pymes) a tomar medidas drásticas para asegurar su supervivencia. Con el tiempo, algunas de estas medidas podrían haberse convertido en un seguro de vida para las empresas catalanas, a las que el riesgo de quiebra señaló el camino hacia el éxito. Pese a que la tendencia a exportar comenzó con la entrada en el mercado común, los años de la crisis económica han provocado que estas cifras se multipliquen exponencialmente.

El pasado 2015 las empresas catalanas exportaron al extranjero productos por valor de unos 64.000 millones de euros, un récord absoluto que supone un 25,5% del total de las exportaciones españolas. Esta cifra no ha dejado de incrementarse desde el año 2009 y, desde 2010, supera la cifra de mercancías que anualmente Cataluña destina a España.

Debido a la creciente actividad exterior, Cataluña es considerada como una de las economías más abiertas de la UE, ya que sus productos circulan por todo el mundo (América 10,3%, África 6,2%) y van a más: el volumen de productos

comercializados a países emergentes se ha duplicado desde el año 2000 y representa ya un 11% del total. Sin embargo, existen obstáculos que impiden que esas cifras crezcan aún más.

“Las dificultades provienen de los incumplimientos del Estado con sus obligaciones. Las infraestructuras y los servicios públicos que dependen de España no son lo suficientemente ágiles”

En una entrevista reciente, el secretario de Empresa y Competitividad de la Generalitat de Catalunya, Pere Torres se lamentaba de que “el corredor

mediterráneo hace 20 años que se tiene que hacer y no se hace” o que “el punto de inspección fronterizo en el puerto de Barcelona funcione por la mañana en días laborables y el de Madrid funcione las 24 horas”. Ambas situaciones suponen “una carga para la economía como lo es el precio de la energía en España”. “Las dificultades provienen de los incumplimientos del Estado con sus obligaciones. Las infraestructuras y los servicios públicos que dependen de España no son lo suficientemente ágiles para atender las demandas de una economía moderna e internacionalizada”, concluyó Torres.

Nuestras empresas como ejemplo

SALICRU (alimentación)

Gracias a una estrategia de internacionalización que se inició en 1978, Salicru está presente hoy en día en más de 50 países, a los que exportan SAI's (Sistemas de Alimentación Ininterrumpida). De los 37 millones de euros que facturan anualmente, las ventas por exportación suponen un volumen aproximado del 35%. “Sin duda, su capacidad de exportación [de las empresas catalanas] es una de las más altas del mundo y, paradójicamente, la crisis ha aumentado la cifra de empresas que exportan con regularidad. Muchas compañías, ante la falta de demanda interna, optaron por buscar negocios fuera de sus fronteras, incrementando la presencia internacional de las empresas catalanas”, explica Silviu Oltean, Europe Area Manager.

LIDERING (mecánica hidráulica)

Sus piezas de mecánica hidráulica se distribuyen en aproximadamente 40 países (sin contar sus filiales en Francia, Alemania y Bélgica), por un valor de unos 4,5 millones de euros. Su próximo reto: Estados Unidos. Joan Albert López, Export Manager de la compañía explica que “sólo hay que mirar las cifras de exportación de los últimos años: en plena crisis, las exportaciones catalanas continúan creciendo. Hemos entendido que nuestro mercado es el mundo y que tenemos que movernos si queremos crecer y ser competitivos.”

“En plena crisis las exportaciones catalanas siguen creciendo. Hemos entendido que nuestro mercado es el mundo”



Joan Albert López, Export Manager de la compañía Lidering.

BALFEGÓ (atún rojo)

Empresa que exporta atún rojo de alta calidad a treinta y un países (entre ellos: Brasil, China, Colombia, Corea del Sur o Estados Unidos). El 90% de su negocio es con países extracomunitarios (es decir, que no son miembros de la Unión Europea). Su director comercial, Isaac Hermo, destaca que “cada vez hay más empresas que se lanzan a la exportación de sus productos y servicios. En Cataluña existen muy buenos productos y es una gran oportunidad poder aprovechar la exportación para darlos a conocer”.

“En Cataluña existen muy buenos productos y es una enorme oportunidad poder aprovechar la exportación para darlos a conocer mundialmente”

TELIC

(productos sanitarios electrónicos)

Telic Group inició su expansión internacional en 1992. Son especialistas en material hospitalario de un sólo uso para cirugía, cardiología y enfermería. En la actualidad, la exportación representa el 44% de toda su facturación y sus productos están presentes en más de 90 países de todo el mundo, entre los que destacan Brasil, Alemania, Japón o Italia. Según Albert Gros, responsable de exportación de la compañía para Oriente Medio, Asia y el norte y este de Europa “la suma de tecnología y conocimiento otorgan a los productos catalanes una calidad reconocida y auguran un futuro prometedor, siguiendo la tendencia de los últimos años”.



Entre 2002 y 2010 las pequeñas y medianas empresas generaron el 85% de la creación neta de empleo en Europa.

Las 8 trampas a los emprendedores

Las pequeñas y medianas empresas (pymes), incluyendo aquellas formadas por un único profesional (autónomo), son el eje de la economía. Entre 2002 y 2010 generaron el 85% de la creación neta de empleo en Europa y, por este motivo, la Comisión Europea aprobó en 2008 la 'Small Business Act' (ley de pequeños negocios), que promueve facilitar la financiación, reducir la burocracia, promover el acceso al mercado y estimular el emprendimiento. El estado español, haciendo caso omiso a las directrices europeas, dificulta, frena y desincentiva el trabajo por cuenta propia o la puesta en marcha de un negocio o empresa. Entre los principales obstáculos a sortear se encuentran el acceso al crédito, la presión fiscal, la liquidación del Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA) y la burocracia

1. BUROCRACIA: Las pymes están sujetas a los mismos trámites legales que las grandes empresas. Para muchas de ellas se hace indispensable la contratación de una gestoría administrativa que supone un coste mínimo de 500€ anuales que no incluyen impuestos, gastos ni tasas.

2. PRESIÓN FISCAL: De una lista de veinte países europeos analizados, España es el segundo país en presión fiscal a las pymes. Esta carga fomenta la evasión de impuestos y el denominado "trabajo en negro".

3. CUOTAS DE LA SEGURIDAD SOCIAL: El empresario o el autónomo están obligados a cotizar antes de percibir un solo euro y a pagar mensualmente sin importar su facturación. En 2016 este gasto supondrá 2.723,76€. En otros países, como Francia, Alemania o el Reino Unido, se cotiza en función de los ingresos, de los gastos y de las tasas.

4. SANCIONES: En el caso de retrasos o de impagos se aplican recargos severos que oscilan entre un 20% y un 100% del importe del pago. Esta rigurosidad contrasta con la impunidad que se

reservan algunas administraciones públicas que incumplen los plazos con sus proveedores.

5. LIQUIDACIÓN DEL IVA: Pymes y autónomos deben avanzar el importe del Impuesto sobre el Valor Añadido, aunque esté pendiente de cobro. A menudo es la propia administración quien es la parte morosa.

6. MOROSIDAD: Algunos proveedores abusan, incumpliendo los plazos máximos de pago establecidos por ley. A las pymes les cuesta reclamar, ya que se exponen a perder clientes, especialmente si se trata de grandes empresas o de administraciones públicas.

7. ACCESO AL CRÉDITO: El poco patrimonio de las pymes provoca que sean consideradas como poco solventes y tengan dificultades para obtener crédito por ello. Además, el empresario o autónomo debe responder con su patrimonio a los créditos. Ha habido quien lo ha perdido todo.

8. PRECIO DE LA ENERGÍA: Además de ser uno de los países con la electricidad más cara, parece que las políticas del Gobierno español anteponen los intereses del sector eléctrico al progreso de la economía y de los trabajadores. (Ver 'Dossier industria, energía e infraestructuras en Cataluña' - 20Minutos, 13/05/2016).

AUTÓNOMOS Y PRECARIOS

Las pymes (incluidos los autónomos) son el eje de la economía: entre 2002 y 2010 generaron el 85% de la creación neta de empleo en Europa.

Un 95,4% de las empresas catalanas son pymes. La mitad de ellas corresponden a personas autoempleadas.

La pensión que perciben los autónomos en España es un 40% inferior a la media europea.

La falta de crédito es uno de los principales frenos para emprender. Además, es la principal causa del fracaso empresarial (hasta en un 50% de los casos durante 2014).

La elevada presión fiscal estimula la evasión de impuestos y los cobros de facturas en 'B'.

La economía sumergida regularizada podría suponer un 22% del PIB, según datos aportados por técnicos del Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas.

